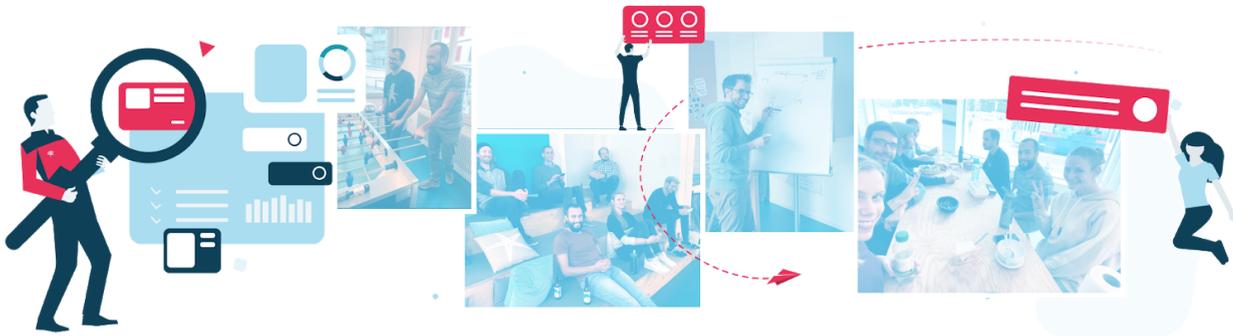


Wir inspirieren Unternehmen mit ihren Daten neuen Wert zu erschaffen. Wir sind ein Team von Echtzeit-Datenenthusiasten, Innovatoren und Pionieren. Wir glauben, dass Echtzeitdaten das Herzstück von zukünftigen datengetriebenen Unternehmen sind.



Business Development B2B (100%)

Deine Rolle

- Du bist verantwortlich für den Marktaufbau unserer Angebote im Bereich Softwarelösungen bei Kunden in der Schweiz (branchenübergreifend)
- Du bist im Lead, um unsere Angebote, Target Audience, Pitch und Verkaufunterlagen optimal an den Markt anzupassen
- Du identifizierst systematisch Kunden in unserer Target Audience und trittst mit diesen Personen erfolgreich in Kontakt
- Du hast Energie für den Akquisitionsprozess und es macht dir Spass diesen Prozess datenbasiert zu optimieren. Don't assume, test it!
- Du liebst es, den Kunden zuzuhören, ihre Probleme zu verstehen und es ist dir ein persönliches Anliegen diese Menschen mit deiner ehrlichen Meinung zu unterstützen. Eine erfolgreiche Akquise ergibt sich auf natürliche Weise aus diesem Prozess.
- Du wünschst eine enge Zusammenarbeit mit dem Marketing und bringst dich aktiv in der Kampagnenplanung ein mit wertvollen Insights "from the trenches"

Dein Profil

- The truth is out there. Interessante Probleme finden wir nur beim Kunden. Du weisst, was das heisst.
- Wo andere Probleme sehen, siehst du spontan Opportunitäten
- Du kannst Menschen begeistern in Schrift und Sprache. Du kennst die Frustration, wenn eine Schlüsselperson deinen Gedankenprozess nicht nachvollziehen kann, hier wirst du kreativ und suchst neue Lösungen.
- Du bist ehrlich, direkt, ehrgeizig und hast eine Bias für Aktion
- Du hast bereits ein persönliches Netzwerk, welches du in dieser Rolle zielbringend für Projektakquisen nutzen kannst
- Du verfügst über gute, branchenübergreifende Kenntnisse des Individualsoftware Markts
- Deutsch und Schweizerdeutsch, Englisch verhandlungssicher

Wir bieten

- Veränderung. Ein Ort, an dem du einen Unterschied machst und Menschen, die dich dabei schätzen und unterstützen.
- Ein junges, dynamisches und unbürokratisches Umfeld mit viel Flexibilität (Ja! zu Home-Office und flexible Arbeitszeiten)
- Und noch ein paar weitere Dinge: Wir haben einen Tischtennistisch, wir sind leidenschaftliche Töggeler und haben unser eigenes Bier :)

Bist du interessiert?

Sende uns deinen Lebenslauf auf mission@spoud.io und lass uns gemeinsam einen virtuellen Kaffee trinken.*

*Bitte kontaktiere uns nicht, wenn du ein Personalvermittler oder von einer Agentur bist, wir akzeptieren nur Direktbewerbungen. Danke.

